

2021: планы, задачи и прогнозы

Итоговый опрос ключевых игроков индустрии металлообработки

1. Итоги 2020 года для Вашей компании. Насколько год был насыщенным, продуктивным с точки зрения выпуска новых продуктов, старта масштабных проектов?
2. Ключевые планы компании-2021. На каких направлениях развития Вы будете фокусироваться?
3. Ваш прогноз развития индустрии металлообработки и Вашего сектора в частности на ближайшие годы.

1. Мы считаем, что подводить итоги еще рано. Однако, в целом, 2020 год сложился для Metal Master достаточно хорошо.

В первую очередь это связано с масштабным расширением ассортимента оборудования, что позволило получить дополнительные продажи в тех сегментах, где в 2019 году у нас еще не было лидирующих позиций. Широкий спектр новых ленточнопильных станков, не имеющих близких аналогов по соотношению цена/качество, а также ряд эксклюзивных моделей токарного и фрезерного оборудования – все это обеспечило хороший прирост продаж.

Вторым фактором послужила общая наполненность склада, достигающая сейчас 90%, и обеспечивающая закрытие максимального количества запросов существующих и новых клиентов.

Далее идет демократичная ценовая политика Metal Master, которая позволяет потребителю приобрести новый станок европейского уровня по максимально выгодной цене, и, таким образом, конвертировать обширный, постоянно обновляемый ассортимент в выручку.

Безусловно, реализация данной программы была бы невозможна без предшествующей ей глубокой проработки рынка. На протяжении нескольких лет мы активно изучали спрос, анализировали статистику продаж различных групп оборудования, вплоть до динамики импорта. Таким образом, по итогам 2019 года Metal Master сформировал продуктовый

Евгений Ильин, коммерческий директор ООО «МеталМастер»

портфель 2020 года и сформулировал четкую стратегию его продвижения. Сейчас это дает нам желаемые результаты и позволяет с оптимизмом смотреть в будущее.

2. В 2021 году, помимо уже стандартных для нас групп товаров, мы сфокусируемся на новых направлениях. То есть на том оборудовании, с которым Metal Master ранее не работал. Мы считаем, что только таким образом можно обеспечить дальнейший рост бизнеса и стимулировать как рост компании, так и профессиональное развитие нашей команды. Сейчас на завершающей стадии у нас находятся несколько проектов, которые будут последовательно стартовать в течение 1-2 кварталов 2021 года. Безусловно, это будет станочное оборудование, но из абсолютно других сегментов рынка металлообработки.

3. Как мы уже отмечали ранее, в целом индустрия металлообработки уверенно движется в сторону максимальной автоматизации, т.е. повсеместного отказа



от ручного выполнения операций и передачи всех производственных функций обрабатывающим центрам и роботизированным системам. Они обеспечивают стабильное качество, а также необходимую гибкость производства. В любой момент можно перенастроить станок с ЧПУ на изготовление других деталей просто используя новую программу. Таким образом, человеческий фактор в производстве сводится к минимуму. Дополнительно, автоматизация позволяет глобально сократить затраты на рабочий персонал, в том числе на его обучение и переобучение. Безусловно, все вышесказанное в первую очередь актуально для крупных промышленных предприятий.

Для малого и среднего бизнеса затраты на автоматизацию производства сейчас неподъемны. Да, у нас в стране активно развивается лизинг оборудова-

ния, причем требования к минимальной цене станка становятся все более гибкими. Конечно, это позитивная тенденция. Однако само приобретение оборудования в кредит или «рассрочку» подразумевает четкое понимание перспектив бизнеса на несколько лет вперед. В то же время текущая экономическая, политическая и эпидемиологическая ситуация не позволяют строить планы на длительный период.

Именно поэтому сегмент доступного и, одновременно, надежного оборудования продолжает быть максимально востребованным. Я думаю, что не будет большим преувеличением, если сказать, что Metal Master во многом и формирует этот рынок. Мы хорошо понимаем наших клиентов, их задачи и потребности. Клиенты отвечают нам взаимностью. В ближайшие годы мы будем продолжать развиваться в рамках рынка и вместе с рынком.